

Mais de 30 anos de experiência  
no mercado segurador.  
Faça parte dessa história.

[www.mfas.com.br](http://www.mfas.com.br)

*Multiplique seus Ganhos*  
**VENDA CONSÓRCIO**  
*Guia para Corretores em 2025*

**Machados & Ferreiras Assessoria**

— PROCURANDO UMA PARCEIRIA SÓLIDA?

**Nossa história**  
mostra quem somos,  
e como trabalhamos.



## CONSÓRCIO DE IMÓVEIS



## SOBRE O MERCADO

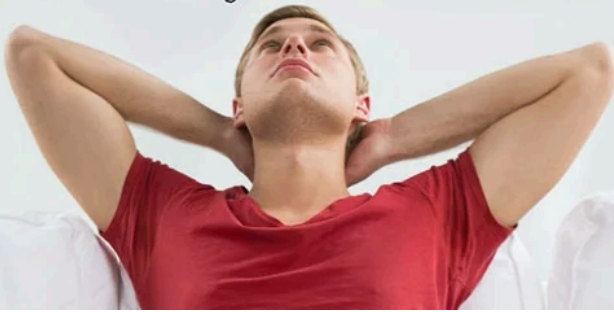
O mercado de seguros e consórcios está passando por mudanças significativas, e 2025 promete ser um ano repleto de oportunidades, uma vez que, tomar crédito no Brasil na pessoa física está ficando bem caro, e as perspectivas é que o Banco Central aumente cada vez mais a taxa SELIC beneficiando assim a comercialização do produto consórcio.

Este guia foi criado para mostrar aos corretores como consórcio pode ser uma ferramenta poderosa para ampliar seus ganhos, fidelizar clientes e diversificar seu portfólio.



## O QUE É O CONSÓRCIO

O consórcio é uma modalidade de compra planejada que permite ao cliente adquirir bens ou serviços de alto valor sem a necessidade de entrada ou juros abusivos. Ele funciona por meio de grupos organizados por uma administradora que sorteia e contempla os participantes ao longo do tempo



## Vantagens do Consórcio para Corretores de Seguros

- Comissões atrativas: Corretores podem ganhar comissões sem a necessidade de intermediação bancária
- Baixa inadimplência: A modalidade de consórcio apresenta taxas de inadimplência menores em comparação a financiamentos tradicionais.
- Retenção de clientes: Ofertar consórcio permite manter um relacionamento de longo prazo com clientes aumentando a fidelização.
- Diversificação de produtos: Expandir o portfólio do corretor com consórcios gera nova oportunidades de venda.

# Por que o consórcio Bancorbrás?

Por que o Consórcio Bancorbrás?

A Bancorbrás é uma administradora de consórcios consolidada no mercado, oferecendo planos flexíveis, segurança e suporte completo para corretores. Confira os principais diferenciais:

- **Tradição e Segurança:** Mais de 40 anos de experiência no mercado, garantindo confiabilidade e transparência nas operações.
- **Planos Personalizados:** Grupos de consórcio com opções acessíveis para diferentes perfis de clientes.
- **Baixo Custo:** Sem juros, apenas taxa de administração competitiva, tornando-se uma excelente alternativa ao financiamento.
- **Ampla Rede de Aceitação:** Possibilidade de contemplação para diversos segmentos, como veículos, imóveis e serviços.
- **Suporte ao Corretor:** Ferramentas, treinamentos e acompanhamento exclusivo para otimização de vendas e garantia de melhores resultados.

O diferencial de vender essa parceria é que juntamente com todos os itens citados, temos o diferencial da Machados & Ferreiras Assessoria:

A Machados & Ferreiras Assessoria de Seguros se destaca na distribuição de consórcios para corretores de seguros, oferecendo diferenciais que garantem mais segurança e rentabilidade para seus parceiros.

Com mais de 35 anos de mercado , a assessoria construiu uma trajetória sólida, fornecendo suporte especializado para que os corretores ampliem suas oportunidades de negócio com o consórcio. Oferecemos um suporte completo em todas as etapas da venda, desde a prospecção até o pós-venda, garantindo um atendimento ágil e eficiente. Além disso, disponibilizamos treinamentos e materiais estratégicos para que os corretores tenham mais segurança ao oferecer o consórcio aos seus clientes.

A rentabilidade da corretora também é um fator essencial. Trabalhamos com comissionamento diferenciado , permitindo que nossos parceiros maximizem seus ganhos ao incluir o consórcio em seu portfólio.

Para facilitar ainda mais o dia a dia dos corretores, criamos um grupo exclusivo no WhatsApp , onde compartilhamos atualizações, novidades e suporte imediato sobre o consórcio Bancorbrás. Isso garante uma comunicação ágil e eficiente, ajudando nossos parceiros a atender seus clientes com mais rapidez e segurança.



### Como Ofertar Consórcio para seus Clientes:

- Identificar perfis ideais de clientes que podem se beneficiar do consórcio.
- Apresentar o produto de maneira clara e objetiva, enfatizando suas vantagens.
- Utilizar estratégias de marketing digital e redes sociais para atrair leads qualificados.
- Acompanhar o cliente durante toda a jornada, garantindo suporte e confiança.



## **Próximos Passos**

O consórcio é uma excelente oportunidade para corretores de seguros que desejam ampliar seu portfólio, aumentar seus ganhos e fortalecer o relacionamento com seus clientes. Mais do que um produto financeiro, ele representa uma solução estratégica para quem busca alternativas inteligentes de compra planejadas.

Agora que você já conhece os benefícios e estratégias de venda, chegou o momento de transformar esse conhecimento em resultados. Com o suporte certo, você pode oferecer o consórcio de forma simples, segura e eficiente, agregando ainda mais valor ao seu atendimento.





Na Machados & Ferreiras Assessoria de Seguros , nosso compromisso vai além do esperado. Estamos sempre prontos para apoiar o corretor em cada etapa do processo, oferecendo suporte completo e as melhores condições para que ele tenha sucesso na venda de consórcios.

Não deixe essa oportunidade passar! Cadastre-se agora e comece a vender consórcios Bancorbrás com toda a estrutura e suporte que só a nossa assessoria pode oferecer. Conte conosco para ir além!

# Machados & Ferreiras Assessoria

[www.mfas.com.br](http://www.mfas.com.br)